

〇〇〇〇年××月△△日

株式会社〇〇〇〇

部 **様

東京都*****

山田 栄一郎

拝啓 貴社益々ご隆盛のこととお喜び申し上げます。

さて、*月*日発行の転職情報誌**におきまして、貴社が営業部員を募集していることを知り、応募させていただきました。

私は現在、株式会社**にて、主に***の直販営業を担当しております。

営業経験はまだ5年と長い方ではありませんが、競合他社との差別化を心がけ、それを実績に反映させて参りました。特にプレゼン内容が数社のお客様に認められ、**年度*月には全営業所内で6位の成績となり、精勤賞を受賞いたしました。

また、昨年は並行してマーケティング業務にも携わるようになり、顧客への満足度調査結果と顧客担当者へのインタビューにより、開発部門へ次期バージョンに対する提案を行い、開発された新バージョンは雑誌「**」のユーザビリティ調査で2位を獲得いたしました。

このような顧客のニーズに合わせた企画提案力は、貴社のお客様や新規開拓の顧客に対しても、十分生かせるものと考えております。また、貴社は成果主義の人事評価制度を採用しており、人材登用に関しても実力本意が基本であるとうかがっております。実力や実績で仕事が評価されるのは、私にとって大きな魅力であります。ぜひ、貴社の営業社員として、私の力を発揮したいと思っております。

面談の機会をいただければ幸いに存じます。

何卒、よろしくお願い申し上げます。

敬具